DIGITAL ENTREPRENEURSHIP

Presented By: **kelompok 1**



Pitch Deck Presentation

ROTI BAKAR SENJA





Adnes Windi Latifa
(234118795)



Alvian Nico Pratama
(234118792)



Laksita Galang P.
(234118812)



Martino Ricky C.
(211118190)

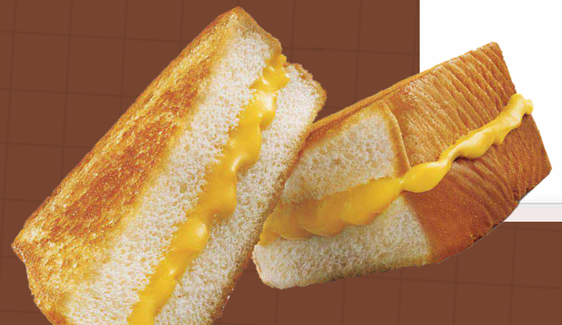


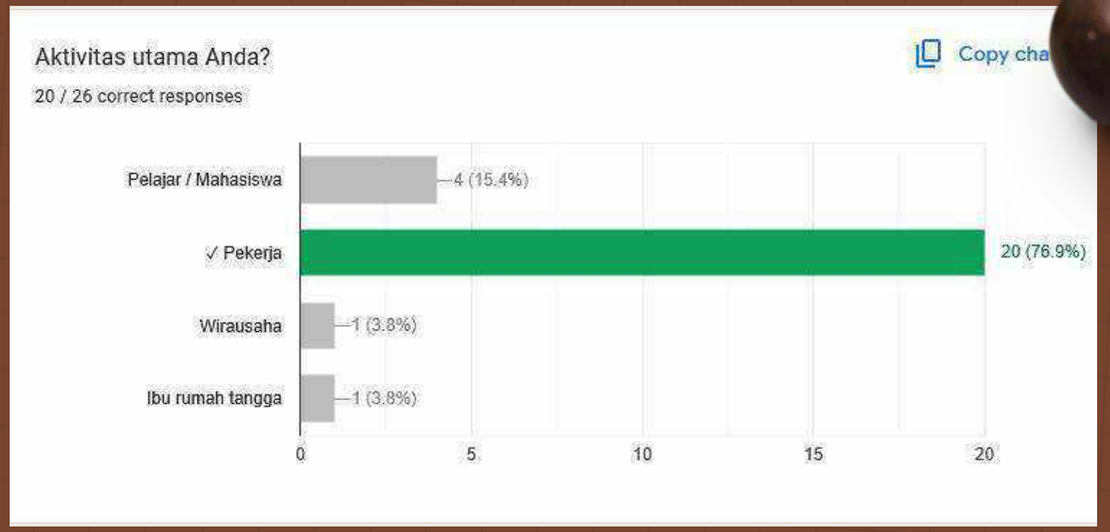


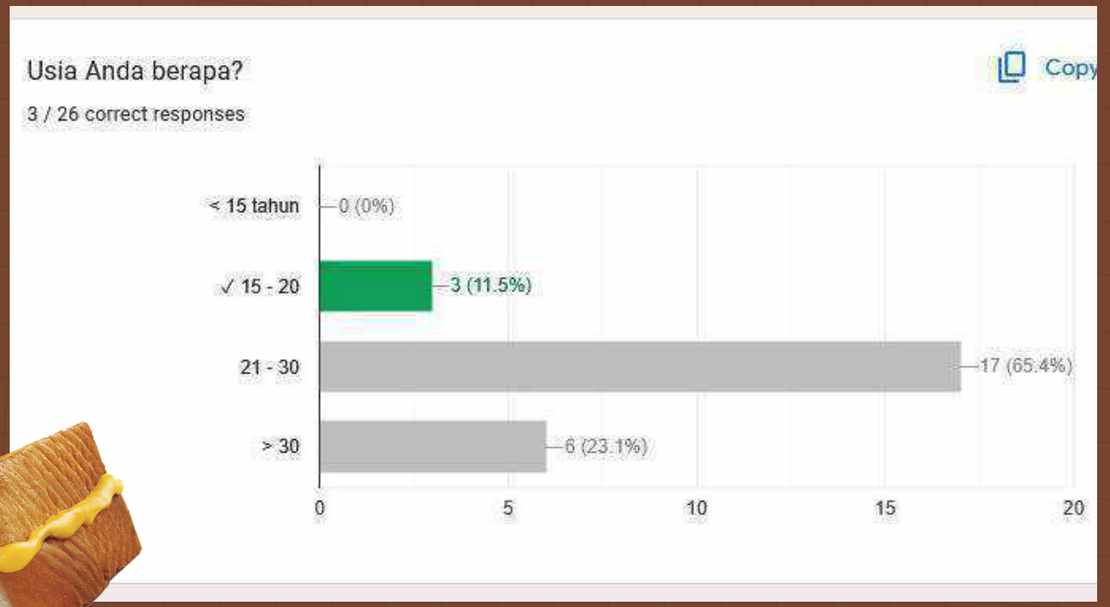
Problem

- **Makanan cepat saji yang terjangkau dan berkualitas sulit ditemukan** di area mahasiswa/pelajar pada sore malam hari.
- **Minimnya tempat nongkrong santai dan ramah kantong** untuk anak muda.
- **Kurangnya menu camilan lokal yang inovatif,** padahal masyarakat suka rasa yang unik, kreatif, dan kekinian.
- Banyak konsumen malam hari, pekerja, ojol mahasiswa lembur yang membutuhkan makanan **praktis, cepat, dan mengenyangkan**.













Roti Bakar Senja menawarkan:

Produk

- Roti bakar hangat dengan **aneka topping variatif** : manis, gurih, lokal, dan buah segar.
- Harga **Rp15.000 – Rp35.000,** pas untuk kantong mahasiswa.
- Menu khusus premium seperti abon, kornet, sosis, dan telur.

Experience

- Kedai dengan nuansa santai bertema “senja”, cocok untuk nongkrong.
- Layanan cepat, ramah, dan packaging menarik untuk dine-in & delivery.

Digital Services

- Pemesanan via **GoFood/GrabFood,** QR code, dan Instagram.

Solution

Market Size

TAM *(Total Addressable Market)*

- Pasar kuliner ringan di Indonesia *(street food & snack)* yang bernilai **> Rp50 Triliun/tahun**.

SAM *(Serviceable Available Market)*

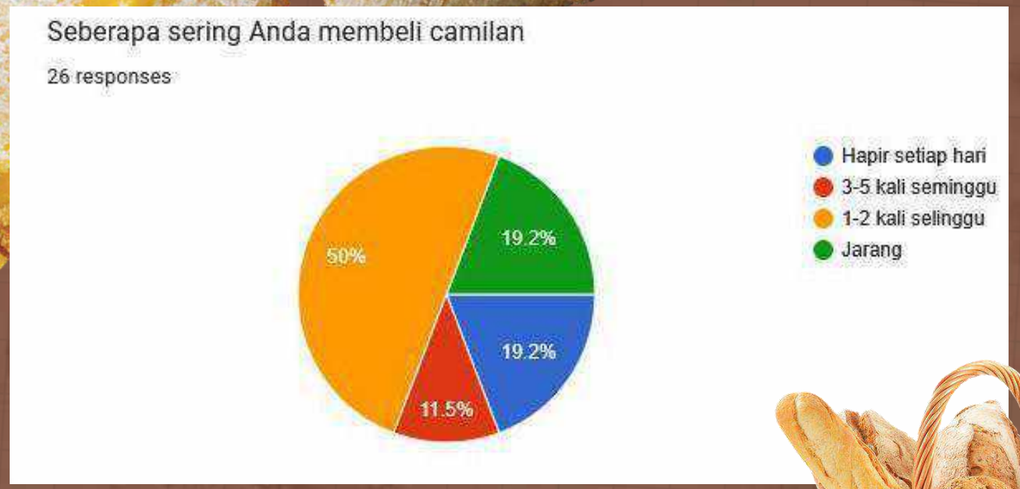
- Target wilayah kota/kabupaten tempat Roti Bakar Senja berada → populasi mahasiswa, pelajar, pekerja malam **(± 150.000–250.000 orang).**

SOM *(Serviceable Obtainable Market)*

Pangsa pasar realistis untuk 1 kedai:

- 1–3% dari pasar lokal
- ± 1.500–3.000 pelanggan aktif / bulan.





BMC



Key Partners

- Supplier roti & topping
- Pemasok buah lokal.
- GoFood, GrabFood.
- Komunitas lokal untuk promosi.

Key Activities

- Produksi roti bakar
- Inovasi menu sesuai tren
- Pengemasan menarik
- Promosi digital
- Manajemen stok & distribusi ojol

Key Resources

- Bahan baku berkualitas
- Peralatan pemanggang.
- SDM operasional.
- Branding dan media sosial.

Value Proposition

- Roti bakar hangat dengan topping variatif ***(manis, gurih, buah, lokal).***
- Harga terjangkau dan kualitas konsisten.
- Suasana kedai nyaman, cocok nongkrong.
- Identitas brand kuat : ***"Hangatnya Roti, Syahdunya Senja."***



Customer Relationship

- Pelayanan ramah & cepat.
- Promo rutin ***(happy hour, paket hemat).***
- Repost konten pelanggan.
- Membangun komunitas loyal.

Channels

- Kedai fisik.
- GoFood & GrabFood.
- Instagram *(reels, foto menu).*
- QR code pemesanan.

Customer Segments

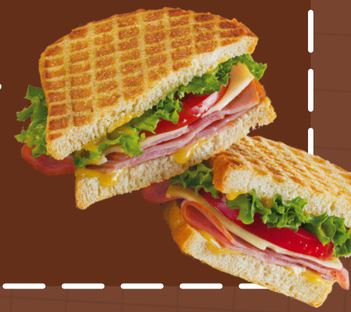
- Mahasiswa & pelajar.
- Anak muda penyuka nongkrong sore & malam.
- Pekerja malam.
- Pecinta kuliner lokal-tradisional.

Cost Structure

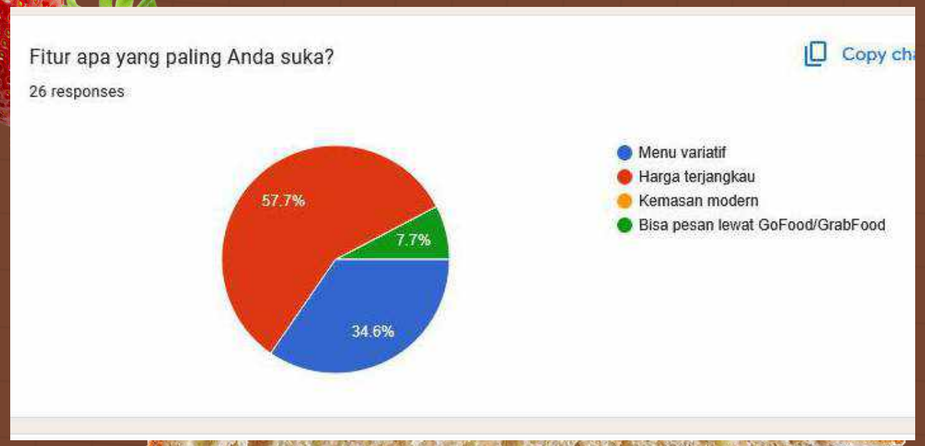
- Bahan baku.
- Sewa tempat & operasional.
- Gaji karyawan.
- Kemasan delivery.
- Promosi digital.
- Fee platform ojek online.

Revenue Streams

- Penjualan roti bakar ***(manis, gurih, premium).***
- Topping tambahan.
- Paket nongkrong.
- Komisi dari delivery.



Validation





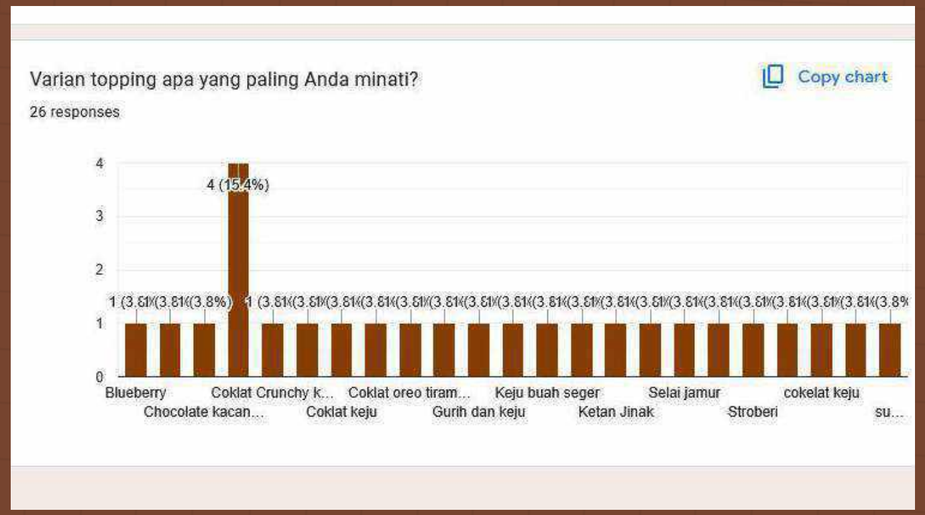
Metode validasi dilakukan untuk memastikan produk sesuai kebutuhan pasar:

Interview pelanggan potensial

- Mahasiswa, pekerja malam, ojek online.
- Hasil: Mereka membutuhkan makanan yang cepat, murah, dan kenyang.

Instagram Testing

- Upload foto menu & konsep.
- Engagement meningkat, DM menanyakan harga & lokasi.
- Bukti adanya market interest.





Monetize

Direct Profit Penjualan Menu

- Roti bakar ***(manis/gurih/premium)***
- Topping tambahan.
- Paket bundling minuman.

Delivery Income

- Margin tambahan melalui layanan GoFood/GrabFood.

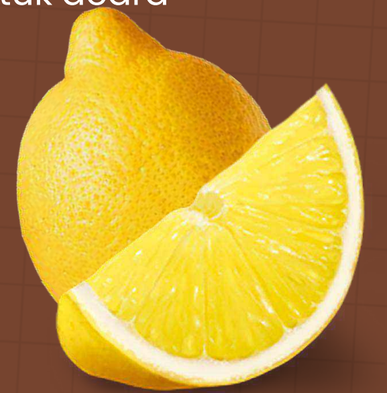
Partnership / Endorse

- Mengajak micro influencer kuliner lokal.
- Kolaborasi dengan komunitas kampus.

Event & Catering

- Layanan snack box untuk acara kecil.







Market Adoption



Event / Pop-Up Booth

- Bazar kampus.
- Event komunitas musik & hobi.

Promo & Loyalty Program

- Stamp card: beli 9 gratis 1.
- Promo jam 16.00–18.00 ***(Happy Hour).***

Media Sosial *(Instagram, Tiktok)*

- Video proses pembuatan roti bakar.
- Reels menu baru + promo harian.

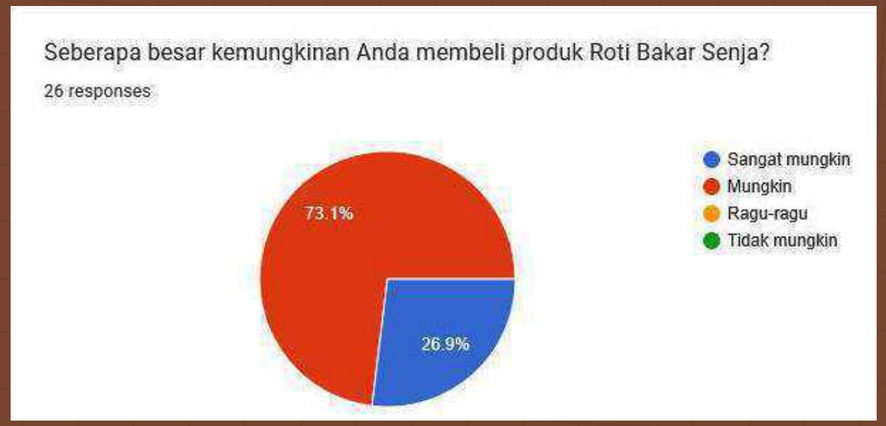
Kolaborasi

- Kerja sama dengan coffee shop lokal.
- Paket combo ***“kopi + roti bakar”.***











Strengths *(Kekuatan)*

- Harga terjangkau dan kualitas rasa kuat.
- Menu variatif & inovatif *(manis, gurih, lokal)*.
- Lokasi strategis dekat mahasiswa.
- Brand yang mudah diingat dan estetik.

Weaknesses *(Kelemahan)*

- Bergantung pada jam operasional sore–malam.
- Kapasitas produksi terbatas.
- Cuaca hujan dapat menurunkan kunjungan.

Opportunities *(Peluang)*



- Tren kuliner street food meningkat.
- Potensi ekspansi ke franchise.
- Permintaan tinggi untuk makanan cepat & praktis.
- Bisa viral melalui konten TikTok/Instagram.

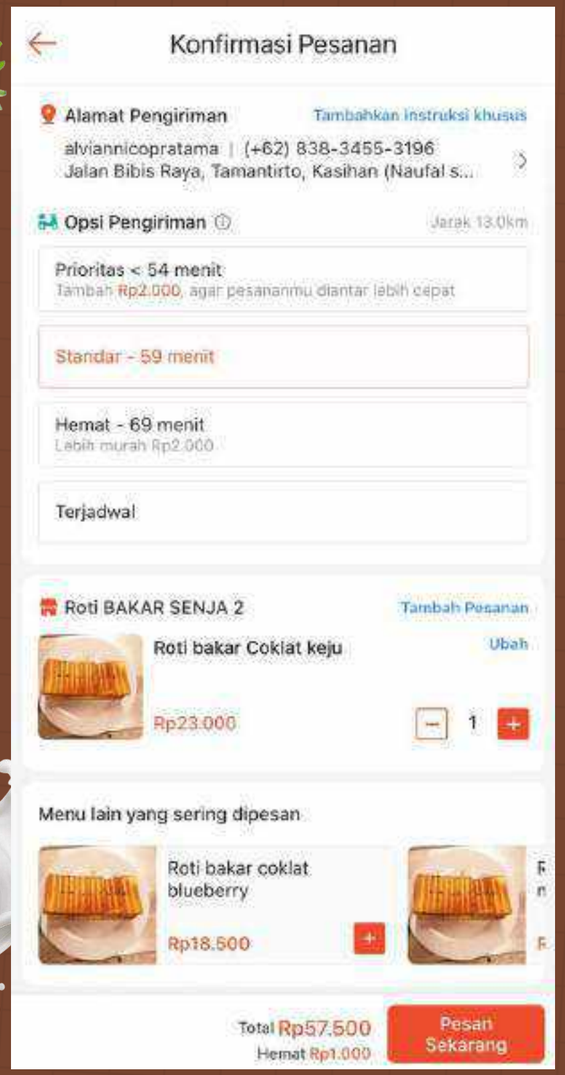
Threats *(Ancaman)*

- Kompetitor kedai roti bakar/angkringan.
- Kenaikan harga bahan baku.
- Komisi tinggi dari aplikasi delivery.



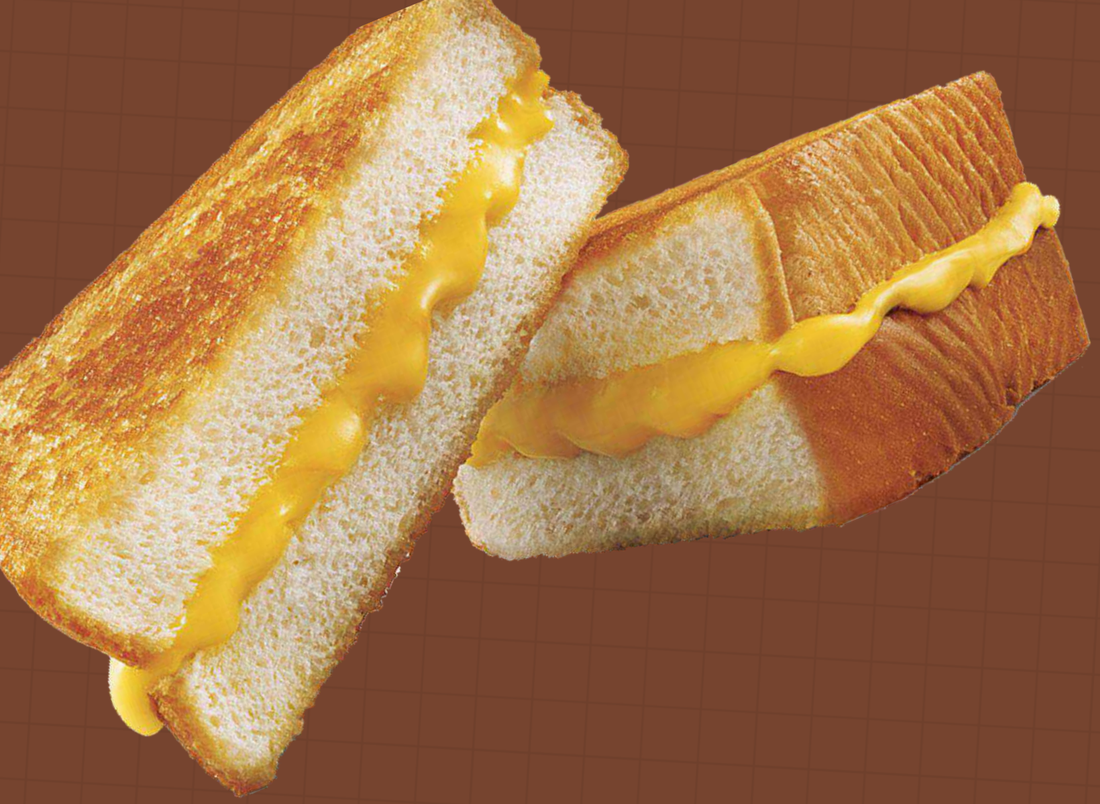
SWOT Analysis

Prototype


Konfirmasi Pesanan
Alamat Pengiriman
Tambahkan instruksi khusus
alviannicopratama | (+62) 838-3455-3196
Jalan Bibis Raya, Tamantirto, Kasihan (Naufal s...
Opsi Pengiriman
Jarak 13.0km
Prioritas < 54 menit
Tambah Rp2.000, agar pesananmu diantar lebih cepat
Standar - 59 menit
Hemat - 69 menit
Lebih murah Rp2.000
Terjadwal
Roti BAKAR SENJA 2
Tambah Pesanan
Roti bakar Coklat keju
Ubah
Rp23.000
1
Menu lain yang sering dipesan
Roti bakar coklat blueberry
Rp18.500
Total Rp57.500
Hemat Rp1.000
Pesan Sekarang


Rincian Pesanan
#1
Sedang Disiapkan
Segera siapkan pesanan Anda dan tandai "Pesanan Siap" saat selesai.
12:31
Perjalanan ke Resto
Musyaffa rizki untoro
Rangkuman Pesanan
alviannicopratama
1 x Roti bakar Coklat keju
Rp23.000
Harga Pesanan
Rp23.000
Total 1 menu
Rp23.000
Persiapan Pesanan
Waktu Persiapan yang Diberikan
14 menit
Waktu Persiapan yang Digunakan
Ubah/Batalkan Pesanan
Pesanan Siap


Rincian Pesananmu
Estimasi tiba 23:00 - 23:10
Restoran menyiapkan pesananmu
Kami akan memberitahu kamu saat pesananmu diantar
Dikirim dari
Roti BAKAR SENJA 2
Roti bakar SENJA 2,Jalan Jejeran,Kios nomor 5,Pleret Depan Oriend cctv, PLERET, KAB. BANTUL, DI YOGYAKARTA
Diantar ke
Jalan Bibis Raya, Tamantirto, Kasihan (Naufal sembako), KASIHAN, KAB. BANTUL, DI YOGYAKARTA
alviannicopratama - (+62) 838-3455-3196
SHOPEEFOOD MISSION
GRAND PRIZE MOBIL
1 UNIT SUZUKI FRONX
Tambah ShopeeFood ke Layar Utama
Pesan makan di ShopeeFood jadi lebih cepat dan mudah
Tambah
Rincian Pesanan
1 x Roti bakar Coklat keju
Rp23.000





Thank You

Roti Bakar Senja Jogja

@rotibakarsenja_

+62 890 001 543

rotibakarsenja@gmail.com



